



impuls

LEMON

Impuls LTU yra vienas didžiausių sporto klubų tinklų Baltijos šalyse. Grupei priklauso 29 sporto klubai su Lemon ir Impuls prekės ženklais esantys Lietuvoje, Latvijoje ir Estijoje. Mūsų tinkle dirba daugiau nei 300 darbuotojų ir sportuoja daugiau nei 60 tūkstančių klientų. Per metus mūsų klientai sudegina milijonus kalorijų, o tūkstančiams padedame išlikti sveikesniems, stipresniems ir laimesniems.

Šiuo metu ieškome naujo kolegos:

GRUPĖS PARDAVIMŲ PROJEKTŲ VADOVAS(-Ė)

Pagrindinės atsakomybės:

- Pardavimų komandos valdymas;
- Pardavimų procesų kūrimas, tobulinimas, priežiūra ir kontrolė;
- B2B kanalo vystymas;
- Parduodamų produktų analizė ir vystymas;
- Darbas su pardavimų skyriaus projektais;
- Nuolatinis pardavimų rodiklių stebėjimas ir analizė, veiksmų plano sudarymas, plano vykdymo užtikrinimas.

Reikalavimai:

- Santykių su klientais vystymo bei jų išlaikymo patirtis;
- Nemažiau 2 metų patirtis pardavimų arba komercijos skyriuje;
- Esi orientuotas į rezultatą, iniciatyvus, turi gerus organizacinius įgūdžius, greitai reaguoji į pokyčius, pasitiki savimi, esi motyvuota ir dinamiška asmenybė;
- Patirtis vadovaujant komandai – privalumas;
- Patirtis su B2B – privalumas;
- Analitiniai įgūdžiai – gebėjimas skaityti, analizuoti duomenis, daryti išvadas ir teikti pasiūlymus;
- Gebėjimas dirbti savarankiškai;

Prisijunk prie mūsų:

- Esame draugiškas ir pasiruošęs padėti kolektyvas;
- Mūsų kultūra paremta atvirumu ir pasitikėjimu;
- Mes sportuojame ir skatiname aktyvumą;
- Manome, jog geriausi rezultatai pasiekiami bendradarbiaujant, todėl mes skatiname komandinį darbą;
- Mokomės iš geriausių praktikų sporto industrijoje;

Atlyginimas: Nuo 2200 € bruto.

Gyvenimo aprašymus siųskite karjera@lemongym.lt